

HPE nombra a Erika Araujo Directora de Canales, Ecosistemas y Ventas de Latinoamérica

Hewlett Packard Enterprise México, hizo público el nombramiento de **Erika Araujo como Directora de Canales, Ecosistemas y Ventas de América Latina** el pasado 1 de febrero. Este nuevo cargo tiene como objetivo habilitar al canal en la región para lograr su crecimiento en ventas y rentabilidad con las soluciones de la empresa. Sus responsabilidades incluyen la relación comercial con las diferentes figuras del canal como Mayoristas, Resellers, VARs, Proveedores de Servicios e Integradores de Sistemas, así como las diferentes alianzas que complementan el portafolio de la empresa.

Hace 15 años Erika Araujo se unió a la empresa formando parte del departamento de Recursos Humanos, tomando más tarde posesión del cargo de **Estrategia y Planificación de Ventas** para Brasil y más adelante todo Latinoamérica.

La trayectoria de Erika responde a un conocimiento pleno del mercado y la relevancia que tiene para el negocio de HPE el ecosistema de canales. Su trayectoria y experiencia en **planificación estratégica de negocios** y en la definición de procesos comerciales, confirman el compromiso que tiene con la comunidad de Canales de la industria para trabajar en conjunto y evolucionar el modelo de negocio de la empresa en la región.

“HPE tiene un compromiso inigualable con el canal, seguiremos trabajando e innovando en nuestros programas, para impulsar el crecimiento de la empresa en el mercado as-a-service a través de nuestros socios, aprovechando toda nuestra cartera, y ampliando nuestra cobertura a nuevas cuentas y marcas. Continuaremos trabajando con los canales muy de cerca para infundir la confianza y lealtad en esta comunidad”, señaló Erika Araujo.